למשקי המפרץ קבוצת מילואות דרוש/ה מנהל/ת רכש אסטרטגי

תיאור משרה :הובלה, הקמה וניהול של מערך הרכש האסטרטגי בקבוצה.

התפקיד דורש שילוב של ראייה מסחרית רוחבית עם הבנה עמוקה של תהליכי רכש.

יצירת שיתופי פעולה אסטרטגיים, הובלת משא ומתן מורכב והטמעת תהליכים בארגון מבוזר.

תחומי אחריות מרכזיים:

פיתוח מסחרי ושיפור הרווחיות : ניהול רכש אסטרטגי, איתור ויצירת הזדמנויות עסקיות מול ספקים. יציאה למרכזים וניהול משא ומתן שנועד להביא חסכון כספי למפעלי הקבוצה.

מנהיגות ורתימת ממשקים: עבודה צמודה מול מנכ"לי היחידות העסקיות. הבנת הצרכים הייחודים , בניית אמון ויצירת שירותי ערך מוסף קהילתיים ומסחריים לחיזוק השייכות.

אפיון והטמעת תהליכים ומערכות: עיצוב, כתיבה והטמעה של תהליכי עבודה ארגוניים מורכבים ומערכות ייעודיות לניהול תהליכי ERP(מדיניות הרכש). אפיון צרכים טכנולוגיים והטמעה של מערכות רכש מול משתמשי הקצה.

ניהול שותפויות אסטרטגיות: בניית מערכות יחסים ארוחות טווח ויציבות מול ספקי המפתח של הקבוצה.

דרישות התפקיד:

רקע מסחרי ו/או רכש: ניסיון של 5 שנים לפחות בניהול רכש אסטרטגי, או לחלופין ניסיון בתפקידי ניהול פיתוח עסקתי וניהול מסחרי בכיר.

הבנה עמוקה בתרבות ארגונית של חברות גדולות ומורכבות. עדיפות להיכרות עם התרבות הקיבוצית.

יכולת לרתום אנשים, יצירת תחושת שותפות והובלת שינויים.

ניסיון עשיר בניהול משא ומתן מורכב, בניית מערכות יחסים עם ספקים וסגירת חוזים ארוכי טווח.

אוריינטציה טכנולוגית ותהליכית: רקע באפיון תהליכי עבודה והיכרות מעשית עם מערכות ERP ומערכות לניהול תהליכי רכש , כולל ניסיון בהטמעתן בארגון.

רקע והיכרות עם עולמות החקלאות או התעשייה היצרנית.

ניסיון בהקדמת מערך מאוחד בארגון מבוזר – יתרון משמעותי

קו"ח לשלוח למייל : jobs@milouot.co.il