

תאגיד חברות מוביל בתחומי החקלאות, התעשייה והסחר

אנחנו מגייסים

סמנכ"ל/ית שיווק ומכירות

תחומי אחריות וסמכות:

- ❏ גיבוש ויישום האסטרטגיה השיווקית (Go To Market) והמיתוגית של הקבוצה וחברות הבת.
- ❏ איתור, מיפוי וניתוח מגמות שוק, הבנת סביבת התחרות, אבחון צרכי לקוחות ואיתור הזדמנויות להרחבת הפעילות בשווקים קיימים וחדשים
- ❏ אחריות כוללת על עמידה ביעדי המכירות, הרווחיות ונתח השוק, ניהול לקוחות אסטרטגיים, הרחבת הפעילות וביסוס תהליכי מכירה במודלי B2C ו B2B
- ❏ הובלת תהליכי השקת מוצרים חדשים לשוק בשיתוף גורמי הפיתוח, הייצור והיחידות העסקיות

השכלה וניסיון נדרשים:

- ❏ השכלה אקדמית רלוונטית
 - ❏ ניסיון משמעותי בתפקיד ניהולי בכיר (C LEVEL)
 - ❏ ניסיון בעבודה מול לקוחות אסטרטגיים ובניהול פעילות B2C ו B2B
 - ❏ אוריינטציה עסקית ומסחרית גבוהה
 - ❏ שליטה גבוהה בעברית ובאנגלית.
 - ❏ היכרות וניסיון בעבודה עם חברות יצרניות/תעשייתיות - יתרון משמעותי
- חבר/ת הנהלה בכפיפות למנכ"ל
- מיקום המשרה: עכו – גליל מערבי

הגשת קו"ח למייל: Miri.a@miloubar.co.il